

Afacere de familie 3 in 1: vaca, painea si pensiunea



Descriere imagine:
Iuliana Cristolovean, din Stupini

Sciam în numarul trecut despre ferma de vaci cu lapte a familiei Cristolovean din Stupini, de lângă Brasov. O afacere de familie, în care se investeste în permanenta pentru rentabilizarea productiei. Dar nu e singura investitie...

Toti membrii familiei Cristolovean - Ioan, tatal, Iuliana, mama si cei doi copii, Alexandru si Diana, sunt implicati pâna peste cap în "treburile casei", care pentru ei înseamna ferma de vaci cu lapte de doua sute de capete, o brutarie si o pensiune agroturistica în constructie.

În toate sectoarele se investeste pentru obtinerea unor produse de calitate. Brutaria si ferma de vaci se sustin reciproc: brutaria aduce bani zilnic, iar cu banii de pe lapte se achita ratele lunare la banci.

Pensiunea a fost gândita în primul rând ca o modalitate de valorificare a produselor obtinute în ferma si în brutarie.

Nu-i usor, da' merita-ncercat

Dupa mai multe consultari cu familia, Ioan Cristolovean a decis sa integreze ferma într-un circuit agroturistic. ?Urmărim practic doua scopuri: unul de a închide un circuit si al doilea... în acest fel speram sa tinem copiii lângă noi, adica sa-i implicam direct în conducerea pensiunii. Turistilor le vom oferi produse obtinute la noi în ferma: lapte, brânzeturi, pâine si produse de patiserie din brutaria proprie, care se afla la parterul viitoarei pensiuni

".

Capacitatea de cazare va fi de 30 camere, iar ca facilitati, pensiunea va fi "dotata" cu: un teren de tenis, o balta pentru pescuit, agrement cu cai, plimbari cu trasura, chiar si calarie. Anul trecut Ioan Cristolovean a investit peste 25 de mii de euro în trasuri si harnasamentele aferente.

Detin momentan opt cai, dar intentioneaza sa mai cumpere patru Lipiteni pentru trasura. În ferma mai s unt doi ponei, femele gestante, rasfatatele familiei si, pe viitor, o atractie pentru turistii care vor poposi aici.

De altfel, printre planurile de viitor ale familiei Cristolovean se afla si realizarea unui mic parc tematic pentru copiii care vin de la oras la tara, unde sa vada diferite specii de animale si pasari de ferma.

Pâine de Stupini

Pe lângă ferma de vaci si viitoarea pensiune, afacerea familiei Cristolovean cuprinde si o brutarie, situata peste drum de ferma, care functioneaza din 2006. De acest sector se ocupa mai mult Iuliana Cristolovean (foto): **"am luat un credit de la CEC si am achizitionat utilajele din Franta. Am respectat toate cerintele sanitar-veterinare si fluxul tehnologic, dar cu toate astea au loc mereu controale operative pe brutarii, pe mori, din partea garzii financiare... Parerea noastra sincera e ca nu asa se combate evaziunea fiscala si cel putin nu la nivelul acesta... Investitia initiala nu a fost foarte mare pentru ca am început cu mai puțin si am reinvestit, pentru a putea sa ne dezvoltam fara riscuri foarte mari"**, spune Iuliana.

Deocamdata, produsele care ies din brutarie sunt pâinea, chiflele si cornurile, inclusiv specialitatea "casei", pâinea cu cartofi, dar pe viitor se va dezvolta si o linie de produse de patiserie.

Distributia se face în zona Brasovului, în magazine mai mici, dar mai sigure: **Nu ne convine politica supermarketurilor, carora trebuie sa le dam marfa, si daca nu s-a vândut ti-o returneaza si ce faci cu ea? Cei mici sunt seriosi, stiu exact ce comanda, dupa cât pot sa vândă**adauga Iuliana Cristolovean.

Brutaria are zece angajati, pentru partea de productie, care lucreaza în doua schimburi. Distributia pâinii se face cu doua masini noi, luate în leasing.

ASOCIATIA CRESCATORILOR DE TAURINE DIN JUDETUL BRASOV

Ioan Cristolovean este si reprezentantul crescatorilor de taurine din judetul Brasov. În 2005, în cadrul vechii asociatii a crescatorilor, Ioan Cristolovean era presedinte de proiect pe calitatea laptelui. În 2006, fermierii l-au propus si l-au ales presedinte al asociatiei.

"În tot acest timp, am reusit sa facem foarte multe lucruri bune la nivel de asociatie; acum intentionam sa conducem cartea de rasa la Brasov, demers în care ma sprijina angajatii asociatiei, oameni deosebiti si interesati. Practic avem soft-ul, iar serverele sunt la Bucuresti, unde noi doar trebuie sa trimitem baza de date procesata. Avem trei-patru oameni specialisti, iar acum putem spune ca Brasovul este printre primele judete care are o baza foarte bine pusa la punct. Nu cred

ca exista cinci judete în tara noastra care se pot lauda cu baza de date pe care o avem noi..", spune Cristolovean.

E totusi greu cu asocierea...

Ioan Cristolovean: "Fiind presedintele Asociatiei de circa trei ani, încerc sa organizez fermierii, dar din pacate nu prea reusim tot timpul. Am pornit cu 5 fermieri când am intrat în asociatie, acum avem peste 150 de membri platitori de cotizatii. Nu pot concepe cum sa fii membru fara sa platesti o cotizatie. În Germania, de exemplu, nu exista fermier care sa nu faca parte dintr-o asociatie, iar cel care este exclus dintr-o forma asociativa, este clar falimentar: procesatorii nu-i vor plati productia livrata asa cum trebuie, banii nu-i va primi la timp, samsarii de animale nu-i vor lua marfa".

Efective, ameliorare, rentabilitate

Din efectivul total de 20 de mii de vaci ale membrilor asociati, 3200 de capete de vaci cu lapte sunt luate în control.

În zona predomina rasa Baltata româneasca, relieful fiind predominant de munte, iar viteii de BR se vând si ei mult mai bine. Doar doua-trei ferme au în exploatare rasa Holstein, restul sunt de Baltata româneasca.

"Anul trecut s-a facut COP-ul de catre firma Zoo Expert, dar sincer, eu sunt nemulțumit de calitatea controlului. Am înscris Asociatia la licitatie ca sa luam noi controlul, cum era de altfel si normal, dar ei au venit cu o suma mai mica si au câștigat. Dar asta nu înseamna ca putem sa ne batem joc de control", spune presedintele asociatiei.

În ceea ce priveste genetica... "

peste 80 la suta dintre fermieri au înțeles rolul geneticii. În prezent mă avem o problema cu înșamântatorii, care trebuie si ei sa înțeleaga acest aspect. Vina este si a fermierilor, pentru ca daca platesc un material seminal ar trebui sa-l si verifice, nu doar sa se multumeasca cu un vitel.

Am spus, chiar daca dam zece lei în plus la o paieta, doar într-o zi, la prima mulsoare, ne vom recupera banii. Si sper ca oamenii sa înțeleaga importanta cartii de rasa, deoarece noi avem o genetica buna în Brasov, cu sprijinul inginerului Emil Neacsu, seful fermei de vaci de la Institutul de Cercetare a Cartofului, care se ocupa cu ameliorarea în asociatie.

Daca fermierii ne-au cerut ajutorul, ne-am deplasat în fermele respective si am facut potrivirea pe perechi, folosind doar material seminal de top, indiferent de cerinte. Iar acum rezultatele sunt foarte bune", explica Ioan Cristolovean.

Greul însa de-abia acum începe, din cauza ca efectivele s-au diminuat mult, iar pe piata vor ramâne doar cei care înțeleg ca trebuie sa faca performanta. Fermele cu doar doua-trei vaci nu mai sunt rentabile.

"

La noi, la Stupini, mai sunt doar trei ferme mai mari si cea aparținând Institutului Cartofului. În 2000, când m-am apucat eu de zootehnie, aici erau peste patru-cinci sute de vaci, ale localnicilor, c

are aveau cel mult pâna la 5 vaci. Acum nu cred ca mai sunt 30 de capete în total si rentabilitatea e zero".

Producem carne, dar cui o dam?

Pe raza judetului Brasov functioneaza trei abatoare, unde își sacrifica animalele si intermediarii, care achizitioneaza vacile de pe piata si le duc la export. Din cauza asta si preturile oferite de abatoare sunt foarte mici.

"Multi s-au orientat si spre productia de carne de bovine, dar daca nu ne organizam sa mergem spre bursa, sa aducem firma care sa liciteze sau sa putem exporta chiar noi, nu vom fi rentabili, cu toate ca ministerul spune sa ne orientam spre carne. Dar ce facem cu animalele, daca-si bat joc de noi cu preturile?

Am vizitat în Franta o ferma de Limousine. Tot ce pleca din Franta trecea prin asociatia respectiva. Fiecare fermier dadea taurasii spre îngrasare într-o ferma special amenajata; din 2000 de taurasi se alegeau o suta, care se testau în primele sase luni. La final ramâneau 150-200 capete pentru reproducție. Dupa un an se facea licitatie, iar fermierii aveau drept de preempțiune, adica puteau sa cumpere taurasi, dupa ce plateau vreo 500 de euro cazarea pentru fiecare si ulterior puteau sa-i vânda.

Daca nu, se scoteau la licitatie si se ajungea pâna la doua mii de euro pentru un tauras. La noi... crescatorii au individual contracte de livrare pentru taurasi. La un moment dat am propus sa adunam toti taurasii si/sau femelele si sa vindem împreuna, sa obtinem un pret mai bun. Stiu, e pacat sa tai o femela, cunoscând mamele si genetica, dar pâna la urma e optiunea crescatorului.

Aici ma refer la cei cu doua-zece capete. Fermele mari stiu clar ce au de facut. Un procent înca foarte ridicat - 70% dintre fermele înscrise în asociatie - detin maxim 10 capete per exploatare. Problema este ca nu înțelegem ce putere avem momentan ca sa putem cumpara si furaje, si chiar sa vindem lapte si juninci prin asociatie. Deocamdata sunt sceptic...", explica Ioan Cristolovean.

Nicoleta Dragomir